

会社案内

ビーモーションについて

営業販売活動に特化したアウトソーシング企業の先駆的存在です

1. クライアントと戦略を共有・提案し、本質的な業績拡大に貢献

多くのスタッフから収集した店頭の最新の情報を素早く把握・分析。そのまま報告するだけでなく、独自の経験やアイデアを付加した提案を、クライアント企業様に行いながら戦略を共有します。本質的な業績拡大に貢献することも他社に無い付加価値であり特徴です。クライアント様の描く人員計画に基づいて人材だけを提供する他社とは一線を画します。

2. トータル・ソリューション

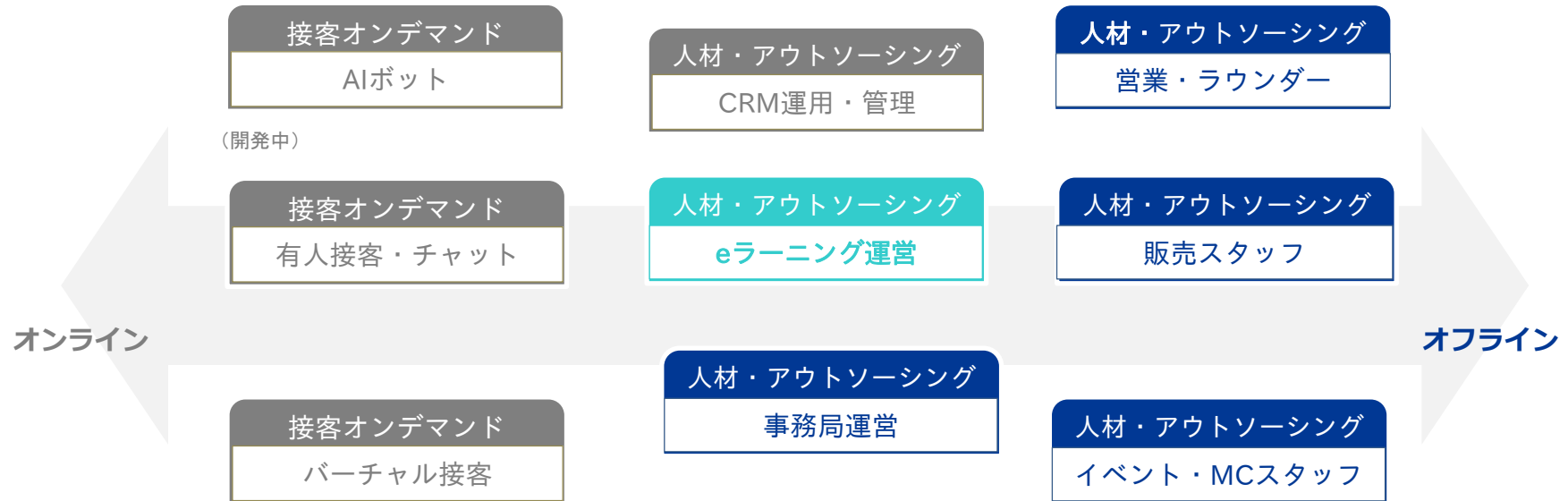
営業代行・販売代行・商戦キャンペーンに加え、更にはPOP、キャンペーングッズ等のセールスプロモーションや、ITを活用した営業支援ツールなどをご提供します。クライアント様の営業課題解決に向けた包括的な事業展開が、人材派遣会社や同業他社と異なります。

3. 独自の研修・スタッフ管理体制

結果の出せるスタッフに仕上げるため30年以上のノウハウを結集した独自の研修資料を使い、経験豊富な専任のトレーナーが研修を行います。最低でも3日から10日をかけて座学だけでなく、ロールプレイングを取り入れて定着の確認を行います。募集だけを行い、研修はクライアント任せの人材派遣会社や同業他社とは異なります。

オンラインからオフラインの領域まで幅広いソリューションサービスを展開
企業や店舗の基本方針、またはブランドイメージを理解した販売・営業支援においてノウハウを確立

ビーモーションのサービスラインナップ



当社の強み

30年を超える実績と経験、量販店の豊富な知識(データ)

実績

量販店営業の実績

- ・ 全国約130名、のべ3,000店舗に活動(2月現在)
- ・ 全国47都道府県をカバー

経験

様々な商材、業界での経験

- ・ 多業種、多カテゴリに渡る量販営業/販売代行業務
- ・ 一般企業における営業代行(BtoB)

知識

蓄積された豊富なデータ

- ・ 法人特性、店舗毎の特徴、販売動向、成功/失敗事例
- ・ 法人別交渉戦術、精度の高い店舗選定

多くの会社様がビーモーションの販売応援・営業支援サービスを長期に渡り活用されています

当社の強み

2020年2月現在の稼働店舗数・人数

実績

営業代行・販売応援

ご要望地域の指定店舗を弊社が直接担当し、御社製品の営業・販売活動を行います
店舗規模、効率を考え、施策展開・訪問頻度を戦略的に決定
営業系で全国約130名、販売系で800名、延べ3,000店舗に携わっております

	SV	営業代行	販売応援	総店舗数	ヨドバシ	ビック	LABI	ヤマダ	ケース	エディオン	コジマ	上新	ノジマ	ソフマップ
家電系	約10名	約80名	約800名	のべ 3,000	○	○	○	○	○	○	○	○	○	○
家電以外	3名	約40名		ドラッグストア、カーディーラー、ホームセンターなど										

全国7拠点より47都道府県を全国統一のサービスを提供

経験

営業代行・販売応援請負実績(一例)

- ・プリンター・デジタルカメラ・PC・PCサプライ・流通商社・黒物家電・音響・カー用品
- ・一般企業様向け(BtoB) その他

当社の強み

30年を超える実績と経験、量販店の豊富な知識(データ)

知識

法人・店舗特性分析
営業ターゲット選定

営業活動の分析
販売実績の集計・照合

成功事例を共有
効果的な営業活動

1月	20190131現在		年間 千円		
法人	法人名称	店舗名	年商 (係数変更)	都道府県	住所
ヤマダ	(株)ヤマダ電機	LABI日本橋本店池袋	49,052,886	東京都	豊島区東池袋1-5-7
ヤマダ	(株)ヤマダ電機	LABIなんば	19,119,696	大阪府	大阪市浪速区難波中2-11-35
ヤマダ	(株)ヤマダ電機	LABI渋谷	15,113,646	東京都	渋谷区道玄坂2-29-20
ヤマダ	(株)ヤマダ電機	LABI品川大井町店	13,515,676	東京都	品川区東大井5-20-1
ヤマダ	(株)ヤマダ電機	LABI新宿東口館	13,115,023	東京都	新宿区新宿3-23-7
ケーズ	(株)ケーズデンキ	市原五井店	10,284,374	千葉県	市原市更級4-1-1
エディオン	(株)エディオン	エディオン本店	10,110,170	愛知県	
ヤマダ	(株)ヤマダ電機	LABI新宿西口館	9,816,221	東京都	新宿区西新宿1-18-8
ケーズ	(株)ケーズデンキ	水戸本店	9,451,419	茨城県	水戸市元吉田町上千束1844-12
ヤマダ	(株)ヤマダ電機	LABI自由が丘	9,332,263	東京都	目黒区緑が丘2-17-9
ヤマダ	(株)ヤマダ電機	LABI千歳	9,062,032	大阪府	豊中市新千里東町1-2-20



豊富なデータで法人・店舗毎に戦略を立案、効果的に展開できます

スタッフ育成

量販店経験豊富なスタッフによる営業研修
店舗での販売・営業に必要な知識をトレーニングする事で身に付けていきます

営業研修資料(一例)



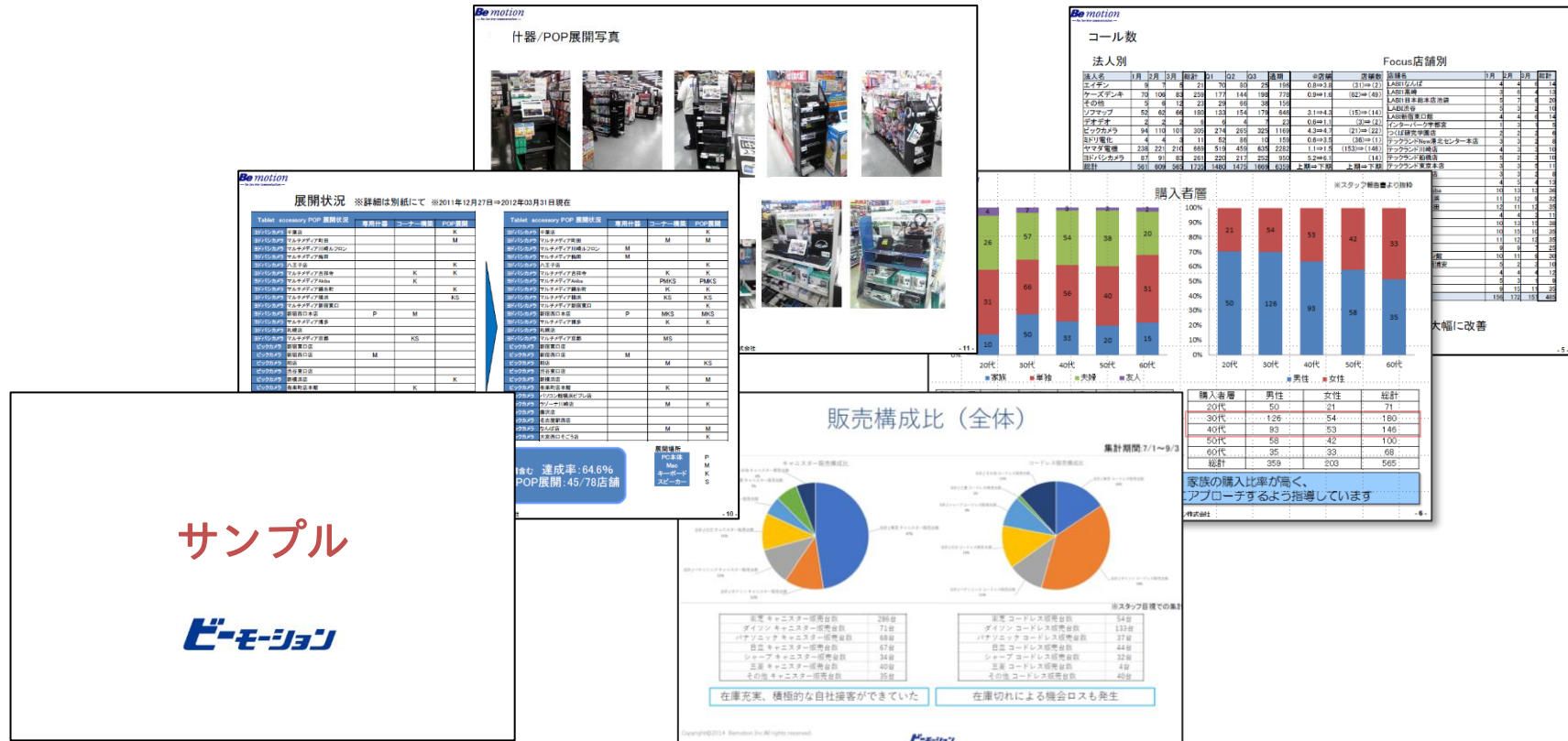
店舗プロモーションに必要な知識・スキルをカバー

- ① 営業マナー研修
 - ・ ビジネスマナー
 - ・ 報告書、レポート
 - ・ 法令研修
- ② 家電業界知識
 - ・ 法人勢力、特性
 - ・ 在庫発注ルール
 - ・ 法人別交渉テクニック
- ③ 店頭プロモーション活動
 - ・ 製品勉強会
 - ・ 展示環境(見せ方・目立ち方)
 - ・ 提案、受注テクニック

独自カリキュラム（５日間）、導入後フォロー研修（２日間）
合格基準を設けた最終チェック。導入後のエラー防止

週/月単位で変化をご報告

定期レビューを実施 常に改善提案を行います



担当店舗の状況を常に報告/提案することで御社の施策を実現します

最後に

本部商談だけでは決まらない、店頭プロモーションが重要



- ・ 店舗リレーション
- ・ VMD
- ・ 店舗への情報提供
- ・ 店舗対応
- ・ 店舗情報収集
- ・ 店舗別施策
- ・ 販売応援

お客様は様々なアイテムに興味を惹かれる
半分以上の購買決定は**店頭**で決まります

会社概要

会社
案内

「売る」の頼れるパートナーとして、実績No.1企業を目指す

本社所在地	〒171-0031 東京都豊島区目白1丁目4番25号 目白博物館ビル2階・3階 TEL：03-5979-7100
設立	1990年1月
代表取締役	江口 寿毅
法律顧問	ソフィア法律事務所
労務顧問	社会保険労務士法人 あかつき
一般労働者派遣事業	般13-09-0159
主な取引先商材	PC、周辺機器全般 生活家電全般 ビューティ家電 映像・音響機器全般 カメラ機器 日用雑貨 管理医療機器、OTC医薬品 アパレル

支社・営業所


主な活動フィールド


店頭プロモーションは、当社にお任せください！

電話でのお問い合わせ

03-5979-7100 受付時間：平日9:30～18:30

※ガイダンスに従い操作ください

メールでのお問い合わせ

当社HP：<https://www.bemotion.co.jp/>

※右上の「お問い合わせ」よりフォーム入力をお願いします